

ADVISORY BOARD

HVORDAN KOMMER MAN I GANG?

Kontakt Jens Uggerhøj på jens@uconnect.dk eller tlf. 4095 1110. Jeg giver gerne et uforpligtende tilbud på et konkret oplæg til et Advisory Board forløb for din virksomhed.



TIL DIG, DER ØNSKER VÆKST,
ØGET OMSÆTNING OG NYE KUNDER

ADVISORY BOARD EFFEKTIV GO-TO-MARKET STRATEGI OG EKSEKVERING

FORLØB

Der nedsættes et eksternt Advisory Board, bestående af erfarne erhvervsfolk, der sammen med dig videreudvikler den ønskede vækststrategi. Advisory Board består af 3-4 personer, der udvælges nøje efter kompetencer og specifikke erfaringer. Dermed sikrer du, at alle kan bidrage direkte til din vækststrategi, herunder fokusområder som markedskendskab, produkttilpasning, branchekendskab, partnerskaber, selskabsetablering m.v.

Er strategien eksempelvis at etablere sig på det tyske marked, kan et stærkt Advisory Board bestå af en eller flere brancherelaterede personer med erfaring fra det tyske marked. De vil kunne pege direkte på relevante kontakter, samt give konkret rådgivning om fald-

gruber m.v. Er der samtidig tale om etablering af salgsselskab, partnerskab eller opkøb af selskab, vil det være af stor betydning at kunne trække på personer med kendskab hertil.

Gennem et 12 måneders forløb afholdes der eksempelvis 4 - 5 tematiserede møder, som har fokus på de enkelte detaljer i strategiplanen. Første møde kunne omhandle en justering og optimering af den nuværende strategi. Efterfølgende møder kan eksempelvis have fokus på selve eksekveringen af strategien, herunder markedstilpasning, salgsmetode, kundepleje, logistik, samarbejdsaftaler, implementering, opfølgning m.v.

UDBYTTE

- › Du får sparring med erhvervsledere, der skaber vækst
- › Du kan gå den direkte og målrettede vej
- › Du undgår unødvendige fejltrin og omkostninger
- › Du får de optimale muligheder for at øge omsætningen
- › Du får mulighed for at skabe en bedre bundlinje
- › Du får et værdifuldt netværk af kompetente erhvervsledere
- › Du får igangsat nye, konkrete salgsaktiviteter

KOORDINERING

Gennem indledende samtaler påtager UCONNECT sig at identificere en bruttoliste af potentielle board-deltagere. Ud fra bruttolisten vælger du deltagerne, der går videre til en individuel samtale inden den endelige sammensætning.

Antallet af arbejdsmøderne med Advisory Board aftales ud fra ud fra din situation og strategi. For at sikre momentum og fremdrift i samarbejdet mellem dig og Advisory Board, koordinerer og faciliterer UCONNECT alle møderne.

UCONNECT ApS | Niels Jernes Vej 10 | DK-9220 Aalborg E
T +45 7020 7650 | F +45 9635 4599 | M +45 4095 1110
jens@uconnect.dk | www.uconnect.dk

uconnect 